



l'entretien de vente - 2nde bac pro MRCU - livre de l'élève

By Collectif

HACHETTE EDUCATION, 2011. Paperback. Condition: NEUF. Un ouvrage qui permet de maîtriser les bases de la relation commerciale. Points forts de l'ouvrage- Des missions enrichies qui plongent l'élève dans des contextes professionnels variés (ARCU, Commerce, Vente).- Des activités d'apprentissage plus nombreuses et variées pour découvrir les notions du cours et travailler les compétences écrites, orales et informatiques.- Des études de cas pour mettre en pratique les savoirs acquis.- Deux nouveaux sujets d'entraînement à l'épreuve professionnelle 1 de la certification intermédiaire.- Un lexique pour travailler la définition des concepts du cours. - Nombre de page(s) : 256 - Poids : 667g - Genre : Entraînement et soutien Lycées professionnels.



READ ONLINE
[5.83 MB]

Reviews

It is great and fantastic. I have go through and i am sure that i will likely to study again once again later on. I am just easily could possibly get a enjoyment of looking at a published book.

-- **Tad Stanton Sr.**

The ebook is straightforward in read easier to recognize. It is actually writter in basic phrases and not difficult to understand. You can expect to like just how the author compose this book.

-- **Camilla Kub**